



DIA M O N D I N D

תכנית ליווי וייעוץ עסקית עם קרן כהן
לליטוש היהלום הפנימי
ולהגדלת מימוש הפוטנציאל הגלום בעסק

DIA MOND MIND

תכנית ליווי וייעוץ עסקית עם קרן כהן
לליטוש היהלום הפנימי ולהגדלת מימוש הפוטנציאל הגלום בעסק
לעסקים מתקדמים בלבד

1. להוביל את העסק שלהם
לתוצאות שיא חדשות בכל
הממדים (הגדלת ההכנסות, ייצוב
עסקי, מינוף עסקי) דרך ייעוץ
וליווי עסקי ושיווקי

2. לפרוץ גבולות מנטאליים
ולאמץ דפוסי חשיבה והתנהלות
מקדמים, בעזרת כלים וטכניקות
מעולם האימון.

**את זה אני יודעת
ורוצה לתת גם לך.**

התכנית החדשה,
DIAMOND MIND כ
מייצגת את המיטב שאני יודעת
להביא לעולם: שילוב וחיבור
בין פרקטיקה עסקית ושיווקית
לפיתוח מנטאלי וליטוש היהלום
שקיים בכל אדם בעזרת כלים
וטכניקות מעולם האימון.

כמו בכל שנה, אני נרגשת לפגוש
קבוצה חדשה של בעלי ובעלות
עסקים שיצטרפו אלינו. השנה
האחרונה הייתה מדהימה במיוחד
ועוצמתה תהדהד בי עוד שנים
ארוכות כי היא מסמלת את ליטוש
היהלום שלי ומאפשרת לי לעזור
לקבוצה מצומצמת של בעלי עסקים

זו השנה הרביעית ברצף שאני
פותחת תכניות ליווי עסקיות
ושיווקיות שנתיות וזו עומדת
להיות שנה מרגשת, מלמדת,
מלהיבה, מסעירה, וגדושה
בתוצאות עסקיות.

איך אני יודעת?

כיש לי כבר ניסיון של 4 שנים
עם עשרות עסקים שהיו שם
וזה קרה להם - הם פיצו דרך והגיעו
לשיאים חדשים משל עצמם. חלק
מהדברים המרגשים שהם כתבו לי
שזורים לאורך המכתב הזה.

כשהגעתי למחלקה העסקית הייתה לי תשתית מדשדשת והיו לי מוצרים שלא היו לי מאד מדויקים. עבדתי קשה מדי והרווחתי פחות מדי, מה שאיים כבר על העסק שלי, על החזון שלי ועל הבריאות הנפשית שלי. מנהל הבנק התקשר אליי קצת יותר מדי לטעמי וגם הרגשתי ממש לבד.

במחלקה העסקית קיבלתי קודם כל תמיכה וליווי ברמה היומיומית. גם כמובן מקרן, אבל קרן הצליחה לייצר קבוצה כל כך תומכת שלרגע לא הייתי לבד.

במהלך השנה עברתי תהליך עמוק שהביא לתוצאות מרגשות, קיבלתי מיקוד ודיוק בהקשר לתכנים שלי ושיניתי את המוצרים שלי כך שאוכל ליהנות מהם באמת בלי להרגיש נשאבת.

הקבוצה וקרן יצרו לי קרקע בטוחה כדי לייצר ניסוי וטעיה ולדייק את המוצרים שלי. יצרתי שלושה מוצרי דגל שמייצרים לי הכנסה יציבה ובטוחה. ובזמן הפנוי ובשקט שנוצר לי אני מייצרת מוצרים חדשים, כותבת חושבת ופשוט נהנית מהזמן הפנוי שלי.

היום אני רגועה יותר, יודעת לייצר כסף, יודעת לנהל את הכסף בצורה טובה בהרבה ועוד נשאר לי זמן פנוי ליהנות ממנו.

התשתית האינטרנטית שבנינו השנה כבר נעה לבד ולקוחות וכסף נכנסים בצורה אוטומטית. יש לי את הכלים המתאימים להמשיך לגדל את העסק שלי ולהביא עוד לקוחות ככל שאחליט לגדול.

היום אני רגועה יותר, יודעת לייצר כסף, יודעת לנהל את הכסף בצורה טובה בהרבה ועוד נשאר לי זמן פנוי ליהנות ממנו. התשתית האינטרנטית שבנינו השנה כבר נעה לבד ולקוחות וכסף נכנסים בצורה אוטומטית



נטע גולן

מלווה נשים ליצירת הרגלי אכילה מקדמי הרזיה

DIAMOND MIND

2014-15

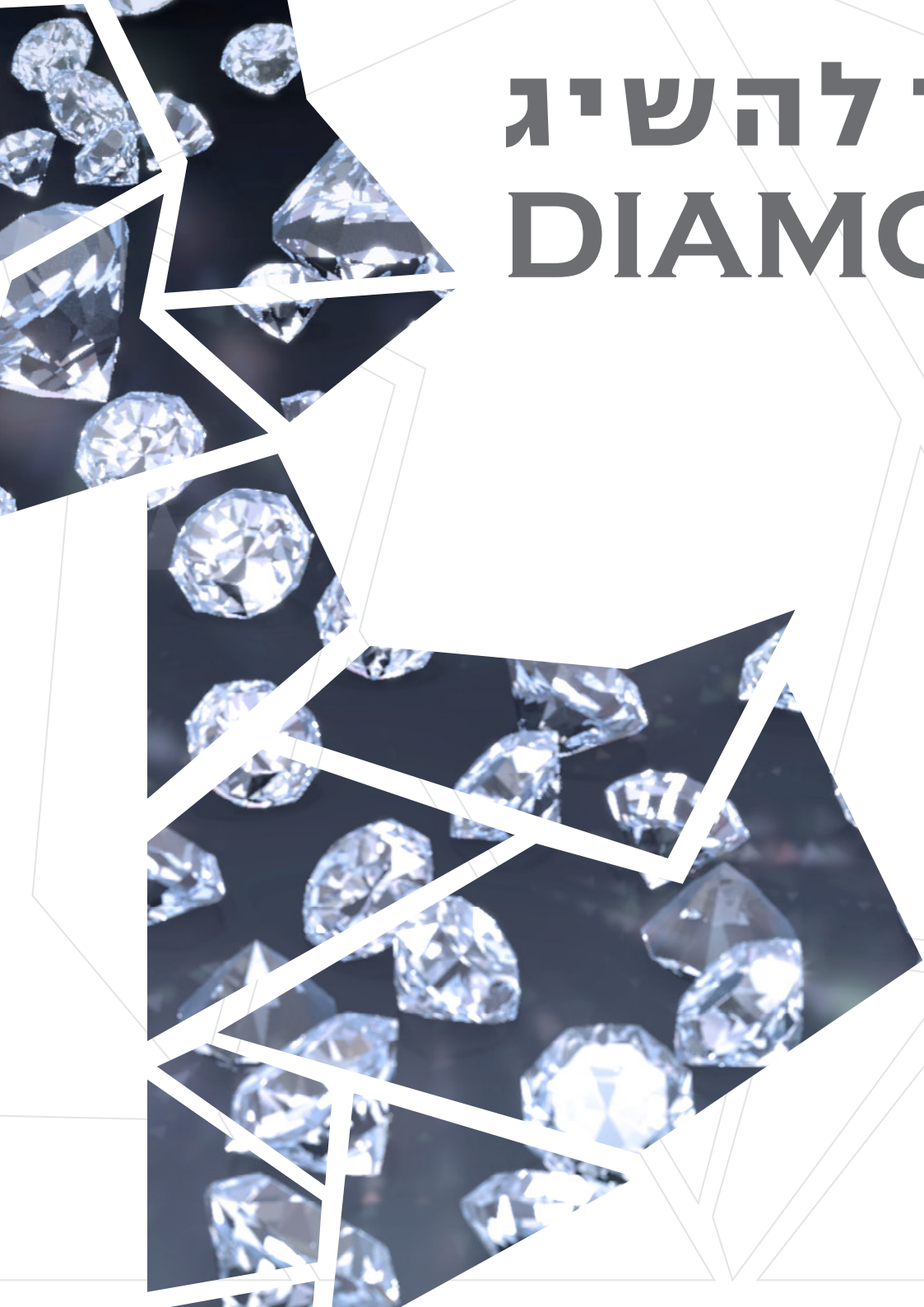
של כל בעל עסק שמקדם או מעכב את ההצלחה. **DIAMOND MIND** היא המעטפת למכלול המרכיבים שנותן מענה גם למימוש הפוטנציאל העסקי שלך, להגיע בתכלס לתוצאות גבוהות יותר וגם לליטוש היהלום שבך, בתכלס, לשחרר את מה שמפריע לך לגדול ולהשפיע בטווחים גדולים יותר.

אבן יסוד נוספת בתכנית היא ההבנה שפריצות הדרך העסקיות המשמעותיות ביותר מתרחשות בשילוב שבין יצירת שינויים מנטאליים ויצירת שינויים עסקיים.

בשנים הארוכות שאימנתי את משתתפי התכנית השנתיות סירבתי להודות שהייחוד הגדול שלי הוא היכולת לשלב בין העולם העסקי הפרקטי והמשימתי לבין העולם האישי

התוכנית לשנת 2015 נולדה על סמך הניסיון המצטבר שלי בליווי בעלי ובעלות העסקים, מתוך ראייה עסקית רחבה ומחוברת לשטח. המציאות מלמדת שעסקים שמשקיעים בשיווק ובפיתוח עסק ומתייחסים לזה כאל תהליך מתמשך, מעמיק ומתפתח - משיגים תוצאות עסקיות הולכות וגדלות ברות קיימא. אני קוראת לזה: צמיחה אורגנית של עסק.





מה נכון ואפשר להשיג ב-DIAMOND MIND

כל אחת מהמטרות שמפורטות כאן עלתה מדיווחי לקוחות שמשובצים במידעון הזה. להשגת כל אחת מהם תקבל את הידע, הכלים והליווי האישי שלי כדי שתוכל גם אתה להשיגם.

❖ להגדיל את ההכנסות וליצר הכנסה בטוחה וקבועה

❖ לפתח ולייצב תהליכי שיווק ומכירה אוטומטיים חכמים

❖ לייצב מחזורי שיווק ומכירה ל מוצרי העסק

❖ לפתח מוצרים דיגיטליים כולל תכנון, ייצור, תהליכי שיווק, מכירה ואספקה

❖ לייצב זרם מזומנים ברמה גבוהה יותר מהקיימת היום

❖ להתייעל ולהרוויח זמן פנוי כך שתגדיל את האיזון בין החיים הפרטיים לחיים העסקיים

❖ לנתק את התלות של העסק ממך כבעל עסק ולהכשיר את הקרקע להתרחבות

❖ להרחיב את העסק מבחינה ארגונית ולתמוך מערכתית בתהליכי גידול וצמיחה

❖ להתקדם מהר בזמן קצר יחסית

❖ להגשים וליישם אסטרטגיה עסקית שמבטיחה צמיחה רב שנתית קבועה ויציבה



למי מתאימה תכנית DIAMOND MIND

❖ לאנשים שרוצים יותר - יותר להשפיע, יותר להצליח, יותר להרוויח - ומוכנים להשקיע כל מה שדרוש כדי להגשים ולהגיע ליותר.

❖ לבעלי-עסקים שבוערת בהם התשוקה להגדיל את מחזור העסק בשנה הקרובה ומוכנים לקחת על עצמם את המחויבות לתוצאות עסקיות חדשות מוכחות בשורת הרווח. המחויבות מתבטאת בשתי רמות:

1. ברמת הרצון והמוכנות

להתמסר לתהליך ולהשקיע את המשאבים הדרושים לפיתוח העסק בדבקות, נחישות ובלי פשרות. כל עסק בקצב, בעוצמה ובהתאם לרמת הידע והיכולת האישיים שלו

2. ברמת העשייה והיישום.

❖ לבעלי עסקים מתקדמים עם הכנסה מינימלית של 15,000₪ בחודש, שכבר למדו בתכניות וקורסים וכעת זקוקים לסדר, רצף, שכלול ודיוק בעשייה, כדי להגיע לתוצאות גבוהות יותר.

❖ לבעלי עסקים שמוכנים להשקיע בעצמם ובהתפתחות מנטאלית (אמונות, דפוסיים, מחסומים פנימיים), על מנת לשנות את התוצאות האישיות המוכרות להם.



למה דווקא DIAMOND MIND

כי מדובר בתכנית ליווי אישית איתי, שיודעת להוביל בעלי עסקים ליצירת שינויים עסקיים שמחזיקים לאורך זמן בזכות השילוב בין הפרקטיקה העסקית והתמודדות עם ההשפעות האישיות של בעל העסק על הצלחת העסק שלו.

כי מדובר בתכנית ליווי שבה אני מעניקה תשומת לב אישית לכל אחד מהמשתתפים בה ומובילה כל אחד ואחת מהם להשגת התוצאות העסקיות שרלוונטיות לעסק שלו. מובטחת לך תשומת לב פרטנית וממוקדת בהתאם למטרות וליעדים הרלוונטים, שנגדיר ביחד.

כי מדובר בתכנית שלא משתלטת לך על הזמן אלא משתלבת בהתנהלות של העסק ומבטיחה שיהיו לך תכנית פעולה וסדר משימות מאוד ברור בתחילת כל חודש ואילו במהלך החודש נוודא שאין מחסומים או מכשולים שמונעים ממך ליישם ולהתקדם.

כי אני מביאה אל התכנית הזו קודם כל את האדם שהוא אני ומעניקה לכל אחד מהמשתתפים תשומת לב, נגישות, מסירות ואכפתיות ביחס לאתגרים הפנימיים והחיצוניים שיתעוררו בדרך שלך. אני מתגייסת למענך אך איני נושאת פצועים על אלונקות. אני רואה בכל בעל עסק דמות אחראית, גדולה ויכולה.

כי המציאות מלמדת שיש כאן שילוב יוצא דופן של ליווי פרטני במסגרת קבוצתית מעצימה ולא תחרותית. אחת המשתתפות כתבה לי: **"פשוט חושבת שיצרת כאן תמהיל מצוין בין לנצל את החזקות של הקבוצה לבין ליווי אישי שלך, שיוצר משהו אפקטיבי ועוצמתי, ומקפיץ אנשים למקומות חדשים."**

כי את כל הידע שחסר לך תוכל לקבל אצלנו ולא לצאת לקנות בחוץ ויותר מזה, תוכל להשתמש בו בזמן שלך, בנוחות שלך מכל מקום שבו יש לך אינטרנט, ללא הגבלה.

7 את הייתה שנה מדהימה שנה של פריצות דרך. שנה שבה קיבלתי המון כלים וידע מקצועי מצד אחד וליווי אישי, תמיכה ועידוד מצד שני.

שנה שבה הכפלתי את ההכנסות בעסק שלי אבל הרבה יותר חשוב זהו השינוי בדרך המחשבה. שינוי שמאפשר לי המשך התקדמות וצמיחה.

כל כך הרבה "זרעים" נזרעו במהלך השנה ועכשיו אני רואה את הפירות, פירות שמובילים לצמיחה כלכלית אבל גם להתנהלות עסקית אחרת ממקום של ידע, הבנה וביטחון בדרך.

בשנה הזו קיבלתי:

1. ידע וכלים - קיבלתי גישה לכמות גדולה מאוד של ידע שיכולתי ללמוד בקצב ובשעות שמתאימות לי, ידע המשלב הרצאות, חומר כתוב ודפי עבודה.

2. ליווי, תמיכה ועידוד אישי מקרן - ליווי שאפשר לי להתאים את הידע שקיבלתי לעסק שלי. עידוד ותמיכה בנקודות המשבר - במצבים שבהם דברים לא מסתדרים או מתקדמים כמתוכנן.

3. מסגרת "המחייבת" אותך לעשייה לאורך כל השנה מה שיוצר התקדמות גדולה.

4. סיעור מוחות קבוצתי - חשיבה קבוצתית ודיון קבוצתי על נושאים שונים, היכולת להעלות סוגיית ושאלות שמעניינות ומעסיקות אותי לפני קבוצה של עסקים ולקבל תשובות ודעות שונות, להתמודד עם שאלות "אחרות".

5. תמיכה קבוצתית - לקבל קיצורי דרך, לקבל עצות, יכולת להתייעץ לשאול שאלות, לראות דרכים אחרות להתמודדות עם דברים, להיחשף לדברים שאולי לא הייתי נחשפת להם בכלל.

והתוצאות שקיבלתי :

1. ההכנסות של העסק שלי הוכפלו
2. בניתי שני תהליכים חצי אוטומטיים שמאפשרים לי לפנות להרבה יותר לקוחות בהרבה פחות זמן וכתוצאה גם מגדילים את כמות הלקוחות המשלמים בפועל.

3. קיבלתי את הידע של מה אני צריכה לעשות, בדיוק, כדי להפוך רעיון למוצר המכניס כסף. אני מאוד ממליצה להצטרף למחלקה העסקית לכל מי שרוצה לקפוץ מדרגה!



איריס שושטור

עוזרת לקבל הרבה יותר מהכסף שיש בעזרת ייעוץ בלקיחה / מיחזור משכנתא או בייעוץ כלכלי למשפחה ולעסק

**שנה מדהימה, שנה של פריצות דרך, ההכנסות של העסק שלי הוכפלו !
אבל הרבה יותר חשוב זהו השינוי בדרך המחשבה.
שינוי שמאפשר לי המשך התקדמות וצמיחה**

כמה מילים עלי... קרו כהן



בצד הידע המקיף שיש לי בניהול, פיתוח, שיווק ומכירות, התוודעתי ב-6 השנים האחרונות למאפיינים הייחודיים של בעלי עסקים קטנים והיום יש לי את הידע, הניסיון וההדרכה הגבוהה לעזור לעסקים קטנים, לגבש עסק בו זרמי מזומנים בטוחים ותשתיות יציבות לצמיחה עקבית, בעזרת כלים עסקיים, שיווקיים ותודעתיים.

אם הגישה, המסר וההבטחה להאיץ שינויים עסקיים ולעלות למדרגה הבאה של עצמך פוגשים אותך במקום חיובי ובשל, הגיע הזמן להציג לך את מרכיבי תכנית

DIAMOND MIND

(בהם ארגון הרכש הארצי של הקיבוצים), אפיון אתרי אינטרנט עם תהליכי קשרי לקוחות אוטומטיים והיד עוד נטויה.

בין השנים 2002 ל-2006 עשיתי הפסקה מהעיסוקים בעולם העסקי, התחברתי אל עצמי ושקדתי על פיתוח אישי ופנימי. בשנים האלה למדתי ועסקתי באימון אישי, כתבתי ספרים שנמצאים על המדפים (ואינם קשורים לעולם העסקי) ניהלתי קייטרינג שבו נתתי דרור לאהבה שלי לאוכל ובישול והזנתי אנשים בדרכים שונות.

פרויקטים של הטמעת מערכות מידע לניהול ארגונים גדולים (מערכות ERP) וייעצתי לארגונים כיצד לייעל תהליכי עבודה במחלקות התפעול השונות על מנת לחסוך בהוצאות ולהגדיל את הרווחים.

עד לשנת 2002 רכשתי ידע והתנסיתי במשימות ופרויקטים בתחום גיוס וניהול עובדים, ניהול יבוא ומלאי, דוחות פיננסיים, בקרת איכות, ניהול מכרזים בחברה למשק וכלכלה, אפיון מערכת איקומרס (Ecommerce) אינטרנטיות לחברות וארגונים

קרוב לוודאי שאני מוכרת לך כמייסדת ובעלים של קייסי קולג'. נעים מאוד!

ב-6 השנים האחרונות אני עוזרת לבעלי עסקים להגדיל את ההכנסות בתקציבים נמוכים בעזרת שיווק אפקטיבי באינטרנט, יצירת תהליכים עסקיים ושיווקיים אוטומטיים ופיתוח ראייה עסקית רחבה וארוכת טווח.

בעבר ניהלתי מחלקת רכש ולוגיסטיקה בחברת היי טק במשך קרוב ל-8 שנים, ניהלתי

תוכנית

DIAMOND MIND

קבוצת ה-VIP בפייסבוק

15% הנחה על כל הקורסים,
הסדנאות וההדרכות
שנמכרים בשוטר לקהל.

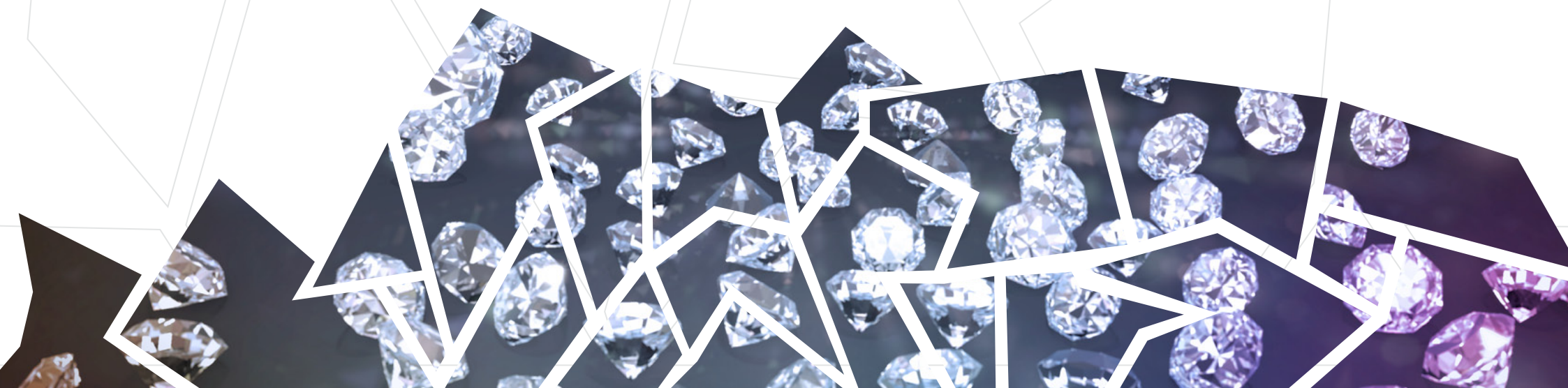
2 רטריטים להאצת שינויים
מנטאליים

נגישות מלאה אל כל ספריית
הקורסים העצומה של קייסי
קולג'

2 פגישות אישיות עם קרן
בכל חודש

יום ניהול ושיווק חודשי

4 ימי מאסטרמיינד





רויטל פיזנטי

מייסדת, שותפה ומנכ"ל FreshBiz ישראל

קיים עשינו התקדמות מהירה מאוד, יצרנו קפיצות קוונטיות, הגדלנו את הנוכחות האינטרנטית שלנו, פיתחנו מוצרים חדשים ועשינו פעילויות עסקיות ושיווקיות שאף אחד בשוק בישראל לא עשה דומה להן.

קצב ההתקדמות שלנו בזמן כל כך קצר היה מדהים.

למי שמתכוון להרים את העסק שלו גבוה יותר, להרגיש שהוא נותן 100% מעצמו בשביל לחיות בהגשמה ולהתפרנס מאהבתו, לא מתכוון לוותר ולא רוצה שיוותרו לו בדרך, זה המסלול הטוב ביותר שאני מכירה כיום בארץ.

במחלקה העסקית, הדבר העצמתי ביותר הינו היכולת של קרן כהן להיות חדה, מדויקת, עניינית לראות לנגד עיניה את הפוטנציאל הגלום בעסק שלי ולסייע בתכנון האסטרטגיה והגדרת הפעולות הנכונות שיתמכו בה.

זאת לצד היכולת לזהות את אמונות היסוד שלי ושל המשתתפים ולסייע בפאן האישי והרגשי הנדרש בכל רגע.

מקבוצת המחלקה העסקית זכיתי בכמה קולגות שהפכו לחברות אמת אשר עד היום מהוות קבוצת חשיבה משמעותית עבורי.

כתוצאה מהליווי העסקי התחלתי לעבוד בצורה מסודרת, שיטתית, עקבית ויסודית בהתאמה מלאה למטרות ולאסטרטגיה שלי. התוצאות - בשנה וחצי שהעסק

יצרנו קפיצות קוונטיות, קצב ההתקדמות שלנו בזמן כל כך קצר היה מדהים זה המסלול הטוב ביותר שאני מכירה כיום בארץ



מה כוללת התכנית

2 פגישות אישיות עם קרן בכל חודש

בתחילת החודש

30 דקות שיחת סקייפ שמתמקדת בתכנון אסטרטגיה שיווקית ועסקית להשגת יעדים בחודש הקרוב וכן לבקרה על החודש שעבר. השיחות נקבעות מראש לכל השנה ומוגדרות כשיחת מחויבות. מהות השיחה היא תכנון ופוקוס מקסימלי על הדרך לעמידה במטרות המשנה שכולן ביחד מובילות לתוצאות שהוגדרו ליעד השנתי.

המטרה

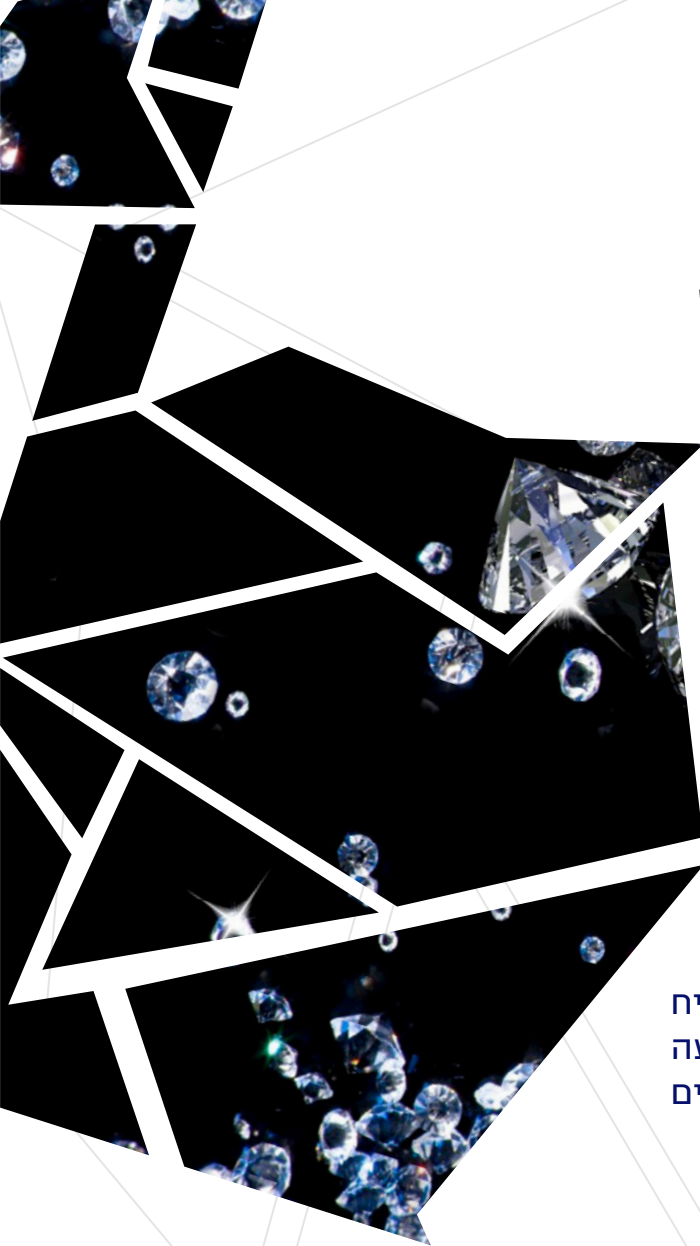
לוודא שנמצאים על המסלול הנכון להשגת היעד השנתי ושבמידה ומתעוררים מכשולים או חסמים משמעותיים אנחנו מגיבים להם מהר כדי לאפשר תנועה מהירה.

באמצע החודש

30 דקות שיחת סקייפ שמתמקדת בטקטיקות או בנושאים אישיים מעכבים - הכול בהתאם לצרכים שלך שיעלו תוך כדי השנה. יש לך אפשרות לקבל משובים, דיוקים, רעיונות, עיבודים לתוצרי שיווק ואימוני לייזר לשחרור תקיעויות ופלונטרים מחשבתיים. אני בשבילך - וזו לא סיסמה.

אנשים תוהים מה אפשר להספיק ב- 30 דקות? המתנה שאלוהים נתן לי היא היכולת לזהות במהירות ובדיוק רב את המקום שלך בתוך העסק ואת הצרכים של העסק, בכל נקודה בזמן ולגרום לך למצוא תשובות לשאלות עקרוניות ומהותיות שאני מיומנת בהצגתן. השיחות האישיות חדות ואפקטיביות כמו לייזר. הן מבטיחות לך מעורבות

מאוד גבוהה שלי מה שמבטיח גם מיקוד, דיוק, ליטוש והנעה לפעולה וגם יצירת שינויים שמחזיקים לאורך זמן.



יום ניהול ושיווק חודשי

יום השיווק החודשי
מתקיים במרכז, בין
השעות 09:30-17:30

שלנו להעשיר אותך בתחומים ובנושאים שדרושים לך ולעסק כדי להתפתח, נושאים שלרוב לא תקדיש להם פנאי מרצונך החופשי.

בתחילת השנה נשמח לשמוע מהם הצרכים שלך ומה מעניין אותך, ובמהלך השנה נעשה את המיטב לספק את התוכן הזה.

את היום נסיים בתהליך שמעודד הנעה לפעולה והתקדמות בחודש הקרוב. תהליך שמייצר תנועה שאין לה ערך נקוב.

לאורך כל היום:

תחוה יצירת והעמקת קשרים עסקיים, רקמת שיתופי פעולה והפרייה הדדית

(רק מהסעיף הקטן הזה בשנת 2013-2104 עשו כמה עסקים שינויים מרחיקי לכת בעסק של עצמם)

פעם בחודש, ביום רביעי הראשון של כל חודש, נתכנס ביחד למשך יום שכולו צמיחה והתפתחות עסקית ואישית. ליום הזה לוח זמנים מתוכנן. הבוקר יוקדש ללימוד ותרגול של תהליך עסקי מובנה. המטרה היא שכל משתתף יתרגל על המקום. רשימת הנושאים על הפרק ארוכה והיא תקבע סופית בתחילת התכנית אחרי חקר הצרכים והבקשות של המשתתפים.

בחלון הזמן הזה, בעל עסק שירגיש שיש לו נושאים דחופים לטיפול וסגירה יוכל לבחור להפוך את הזמן הזה למעבדת שיווק ולהתמקד בפעולות השיווקיות שהוא מוכרח להשלים.

החלק השני של היום יוקדש להעשרה, למידה בשילוב מרצים אורחים. המטרה

4 ימי מאסטרמינד

*מחיר הלינה איננו כלול במחיר הקורס, נעשה מאמץ לנצל את יתרונות הקבוצה למחירי לינה ואירוח סבירים.

המאסטרמינד מיועדים להעשרת העסק שלך בכיווני מחשבה חדשים לסייעור מוחות, ליצירת שיתופי-פעולה ולהעמקת הקשרים האישיים.

המאסטרמינד מתקיים במרחב הממוקם קרוב לטבע. הלינה אינה חובה! אפשר לבחור לנסוע הביתה ולחזור למחרת בבוקר לתחילת הפעילות.

בקצב ובאיכות שקשה מאוד לתאר במילים לגבי העסק. פשוט חייבים לחוות את זה!

במהלך המסטרמינד כל אחד מחברי הקבוצה מעלה דילמה מרכזית או נושא חשוב לפיתוח בעסק שלו וזוכה בהזדמנות מעולה לקבל תובנות, רעיונות, אפשרויות, פתרונות ודרכי חשיבה מחוץ לקופסה. מפגשי

במהלך שנת התכנית נתכנס פעמיים למפגש מסטרמינד חווייתי-קבוצתי של יומיים כולל לינה.

המאסטרמינד הוא הזדמנות להיתרם מהמוח הקולקטיבי שיוצרת הקבוצה. למוח הקולקטיבי יש עוצמת תדר שמחוללת שינויים ותמורות



2 רטריטים להאצת שינויים מנטאליים

הרטריטים מוקדשים במלואם
להאצת שינויים תודעתיים
באמצעות:

➤ הרצאות פותחות תודעה

➤ תהליכים ותרגולים מאסכולות
ושיטות טיפול שונות

➤ מדיטציות מונחות
(אין צורך בניסיון קודם)

*עלות האירוח אינה כלולה
בתשלום החודשי כדי לא לייקר
את התכנית. אנחנו נעשה
את המאמץ להתארח במרחב
שעלותו סבירה מאוד

הרטריט הראשון ימשך **יום שלם**
(09:30-19:00)

הרטריט השני ימשך **יומיים כולל**
לינה (הלינה אינה חובה ! אפשר
לנסוע הביתה ולחזור לתחילת
הפעילות למחרת בבוקר).

הרטריטים מתמקדים בהיבטים
השונים שמעצימים את
ההתפתחות העסקית מתוך
התפיסה ש **מה שמתקיים**
במציאות החיים שלך הוא
שיקוף מוחלט של מה
שמתקיים בתוכך פנימה. על
מנת לשנות דברים במציאות,
עלינו להסכים להיכנס פנימה
ולחולל שינויים פנימיים.

*רטריט - התבודדות לשם התפתחות

נגישות מלאה 24/7/365 אל ספריית הקורסים העצומה של קייסי קולג'

מעבר לליווי העסקי והשיווקי יהיה לך כל התוכן המקצועי הדרוש לך, בהתאם לצרכים שלך. במהלך השנה, בהתאם לצורך, אני אפנה אותך לקורסים המתאימים שיענו לך בדיוק על החסרים ותוכל להשלים בלימוד עצמי

כאמור, תכנית **DIAMOND MIND** אינה קורס ללימודי שיווק ומכירות. זו תכנית ליווי עסקי ושיווקי שמיועדת לאנשים שלמדו, לומדים ויש להם ידע מוקדם בשיווק ומכירות. היא מתאימה לאנשים שמסוגלים להתמודד עם למידה עצמית אוטונומית. ספריית הידע העצומה של קייסי קולג' חוסכת לך את הצורך לצאת החוצה ולחפש מידע מקצועי ועדכני למינוף השיווק שלך. לחומרי הלימוד של קייסי קולג' יצא שם של "חומרים מקיפים, מעמיקים, מאורגנים ומקצועיים ברמה גבוהה מאוד". לכל משתתף יש שם משתמש וסיסמה שמקנים לו גישה חופשית לכל החומרים, לכל משך תקופת החברות ב- **DIAMOND MIND**.

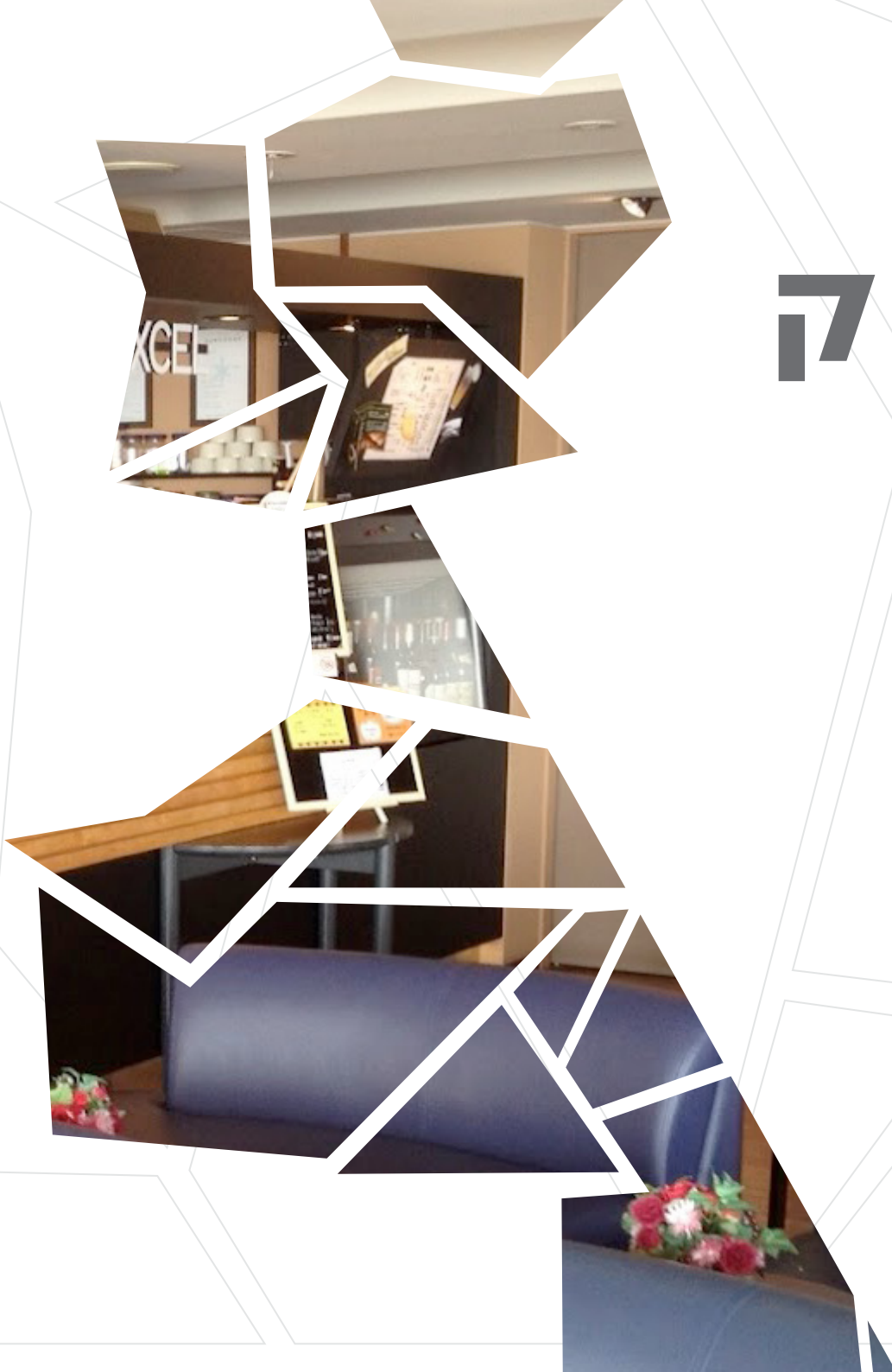


קבוצת VIP בפייסבוק

בשנה החולפת זו הייתה אחת הקבוצות הערות והפעילות ביותר שקיימות במסגרת תכניות הליווי בישראל. על כך מעידים משתתפי התכנית

בקבוצה הזו נעזרים, שואלים, מקבלים עצות ורעיונות, משתפים, חולקים, רוקמים שיתופי פעולה והאמת- אם רק הייתה לך אפשרות להיות זבוב על הקיר בקבוצה הזו, ממש לא היה צורך במילים שלי.

זהו המקום בו מקבלים תגובות מאחרים, רעיונות לפעולה, עזרה בניסוח טקסטים שיווקיים, בקשת ביקורת מאחרים על אתרים שבנית, בקשת המלצות לספקים, ועוד, ועוד - בלי שיפוטיות וביקורת שלילית, עם המון תמיכה, חברות וערבות הדדית.



15% הנחה על כל הקורסים, הסדנאות וההדרכות שנמכרים בשוטף לקהל

משתתפי תכניות הליווי האישיות שלי תמיד הראשונים לדעת, תמיד הראשונים לקבל הנחות מיוחדות, תמיד היחידים שמקבלים את התעריפים הטובים ביותר שאנחנו יכולים לתת בהתאם לנקודות הזמן בתהליכי מכירה של פעילויות הדרכה ייחודיות.



קודם כל זכיתי להכיר אישה שהיא מנטורית עסקית מבטן ומלידה. כבר משיחת הטלפון הראשונה שלי עם קרן הבנתי שיש לי כאן אפשרות לקחת את העסק שלי קדימה למקומות אחרים.

במהלך השנה לא התבדיתי- כל שיחה עם קרן נתנה לי דחיפה מצד אחד יחד עם הכלה והבנה למורכבויות שאיתן מתמודד בעל עסק עצמאי.

המחלקה העסקית הפכה למסגרת תומכת, מקצועית ומקדמת עבורי. הליווי של קרן נעשה בחוכמה וברגישות לאורך כל הדרך ומהר מאוד התחלתי לראות תוצאות. העצות של קרן הן ממוקדות, מדויקות, מקצועיות מאוד. מעבר לתוצאות העסקיות שהגיעו מהר מאוד, אני יכולה לספר שקיבלתי תגובות גם מבעלי מקצוע שעימם

אני עובדת בשיתוף פעולה על כך שכל העסק שלי נראה ומרגיש אחרת.

קרן כהן לא מציעה פתרונות קלים, הוקוס פוקס למיניהם או הבטחות שקריות להצלחה עסקית תוך שבועיים...

מה שקרן מציעה זה לקבל ממנה כלים ודרכים לעבוד באופן שיטתי על העסק שלך ולתת לו "טיפול עשרת אלפים" כדי להגיע למקומות שאליהם אתה רוצה להגיע. ואת זה עושים בעבודה שיטתית וקבועה בליווי ממושך ויציב. הידע של קרן הוא רב, והיא משלבת אותו גם בהבנה אינטואיטיבית של האדם ושל העסק שעומדים מולה.

מעבר לכל, קרן היא גם אישה כיפית, שפשוט נעים לדבר ולהתייעץ איתה, וגם זה חשוב- כי חשוב גם ליהנות בדרך למטרות שלנו.

המחלקה העסקית לא מתאימה לכל אחד, תגיעו מוכנים, עם ראש פתוח ונכונות לקלוט ולהשתנות.."



ליאת לב-שלם

עוסקת ביעוץ סטטיסטי ופתרונות מחקר
לסטודנטים ולחוקרים

**מהר מאוד ולאורך כל הדרך התחלתי לראות
תוצאות!...
זכיתי להכיר אישה שהיא מנטורית עסקית מבטן
ומלידה**

הכרתי, האמנתי וצרכתי מוצרים שונים של קייסי קולג'. למחלקה העסקית הגעתי כשנזקקתי למשהו שהוא "יותר" ושיקיף עבורי כמה שיותר מעגלים בעשייה של העסק שלי: נראות ברשת, ניהול עסקי, כלים לניהול עסקי ועוד.

במסגרת המחלקה העסקית זיהיתי את נקודות התורפה בעונתיות של העסק שלי ואת החובה לבנות תכניות כך שאייצר לעצמי הכנסה גם בתקופות חלשות יחסית.

בזכות מפגש מאסטרמינד קבוצתי ממוקד אני מקדמת כעת מוצר מיוחד שיעזור לי בפרנסה לאורך כל השנה.

למדתי למקד את עצמי, לדייק ולעמוד במעמדי מכירה מול לקוחות בצורה מכילה אבל אסרטיבית. הקבוצה נתנה לי כוח לכך. בפייסבוק, בקבוצה הסגורה קראנו חומרים אחד של השנייה לפני פרסום, ראינו סרטונים

והגבנו לתהליכי השקות ממבט של לקוחות פוטנציאליים יחד עם ההבנה מהצד המפיק - על מה לשים דגש כולל המפגשים הפיזיים - כל זה קידם אותי גם מבחינה עסקית וגם מבחינה אישית. אני מרגישה שיש לי שיטה, או במילים של קרן - סיסטם: תכנית עבודה, תהליך שלקוח עובר מרגע ההחלטה להרים טלפון או ללחוץ על כפתור "קבלת פרטים" ועד לסגירה הסופית אתו.

יש לי יותר ימי עבודה ותזרים מזומנים בשליטה, כולל מעקב אחרי כספי לקוחות.

יש לי נראות מכובדת ברשת אצל הלקוחות הפוטנציאליים, אנשים מכירים אותי- יצרתי מיתוג, אם פעם הרגשתי שיש לי עיסוק, היום אני יודעת שיש לי עסק!!! ובנימה אישית- קרן יקרה,

את הגב שלי, אני יודעת שאת שם כשאני זקוקה לחיזוק או להכוונה. כשפתאום יש לי חשש מצמיחה גדולה והצלחה ואני מרגישה שהקרקע נשמטת לי מהרגליים, אני יודעת שאני יכולה להעז לעוף כי את זו שמחזיקה את חוט העפיפון שלי ושומרת עלי שלא אתרסק כשהרוח תתחלש או שלא אלך לאיבוד ואתרחק מהיעדים שלי.



מיכל קנדל

טיולי אתנחתא, יצירת והדרכת טיולי קונספט
נינוחים, שמחברים בין אנשים ומביאים להם תוכן
מזווית מרעננת

את הגב שלי, אני יודעת שאת שם כשאני זקוקה לחיזוק או להכוונה אני יודעת שאני יכולה להעז לעוף כי את זו שמחזיקה את חוט העפיפון שלי ושומרת עלי שלא אתרסק כשהרוח תיחלש או לא אלך לאיבוד ואתרחק מהיעדים שלי

לא באותיות קטנות

◀ משך התכנית: 13 חודשים, מתוכם אוגוסט פגרה. כל משתתפי התכנית יבנו תכנית כזו שתאפשר להם במהלך חודש אוגוסט לבחור לצאת לפגרה מתוך ידיעה שיש להם מזומנים לגיבוי.

◀ התכנית בפועל כוללת 12 חודשי עבודה והתשלום הוא ל-12 חודשים ברציפות. מועד תחילה: 01.11.14 מועד סיום 30.11.15

◀ לוח פעילות מפורט לשנה קדימה מוכן ויימסר למשתתפים עם ההרשמה. כך תהיה לך אפשרות לשריין את כל התאריכים למשך כל תקופת התכנית מראש.

◀ הכיבוד בימי המפגשים כולל שתיה חמה ואינו כולל ארוחות.

◀ הלינה והאירוח במאסטרמייניד וברטריט הדו-יומי, אינו כלול בתשלום החודשי.

◀ אנחנו עושים את מירב המאמצים לא לשנות תאריכים במהלך התכנית על מנת לאפשר לכל השותפים בפעילות להיערך בהתאם. יחד עם זאת, לעיתים בשל התרחשויות בלתי צפויות או אילוצי מערכת, אנחנו נאלצים לעדכן תאריכים. במקרה כזה, נבקש ממך לגלות גמישות מחשבתית ולעשות את המקסימום לקבל את השינוי בהבנה ובקבלה.

ואם התחרטת ?



רק לבעלי עסקים שיש להם מחויבות עצמית גבוהה מאוד. אי ניצול של רכיבי התכנית בצורה כזו או אחרת אינו עילה להחזרים כספיים.

ברגע שתתקבל ותצטרף למחלקה העסקית, אני קרן, מחויבת למסירות עמוקה לתהליכים שצפויים לך בשנה המשותפת שלנו ומתחייבת להביא מעבר למקצועיות ברמה גבוהה מאוד, גם : אכפתיות, דיוק, תמיכה והנעה לפעולה. הכול למען ההצלחה שלך ושל הקבוצה ביחד.

יצירת צמיחה עסקית כרוכה בתהליך עבודה. אם תסתכל על השנה החולפת במבט לאחור, תגלה שהיא ממש "עפה" לך. שנה קלנדרית היא זמן קצר מאוד במחזור חיי עסק. אם פניך לצמיחה עסקית, שנה היא פרק זמן קצר מאוד ליצירת שינויים גדולים מאוד.

התכנית מתאימה רק לבעלי עסקים שנכונים לצאת לתהליך של התפתחות וצמיחה עסקית ופנימית מתוך הבנה וידיעה שאין קיצורי דרך ואין תחנות יציאה. כמו שאמרתי, התכנית מתאימה

חייבת להודות שהיו לי חששות בהתחלה, לא ידעתי אם אוכל לעמוד בהתחייבות האישית, בהוצאה, אולי לי זה לא יתאים, לעבוד עם אנשים אחרים לא ממש נשמע לי מתאים... וחיפשתי תחנת יציאה כי "שנה" הייתה נראית לי כזמן ממש ארוך ומחייב.

היום זה נראה לי מצחיק בלי העבודה עם קרן.

הליווי האישי והליווי בקבוצה, הוא בעיני כל מה שעסק קטן צריך בשביל לפרוץ קדימה או בשביל לחולל שינוי משמעותי.

במהלך השנה ראיתי באופן מדויק איך המכשירים הקבוצתיים והעבודה עם קרן עוזרים להתגבר על "הבדידות" בעסק עצמאי ועל הקושי להזיז את הגלגל קדימה. אני רק אחת בעסק וגם לי יש חיים אישיים שלפעמים מביאים אותי לעליות וירידות שמשפיעות

על העסק. בדיוק בנקודות האלו, כשהייתי מבולבלת, אבודה, לא בטוחה, חוששת או חסרת ביטחון-קרן ידעה לתפוס אותי במקום הנכון ולעזור לי למצוא את הדרך להגיע למטרות שלי.

במחלקה העסקית קיבלתי ונחשפתי לתכנים חדשים שבכל דרך אחרת לא הייתה לי אפשרות להגיע אליהם, בין אם מדובר בתוכן שקרן הביאה איתה או תוכן שבעלי עסקים אחרים הביאו.

העבודה בקבוצה, עזרה לי לקבל חוות דעת נוספות לגבי שאלות שלא יכולתי לענות עליהן בעצמי- כמו למשל: איך נראה עמוד המכירה, מה לדעתך חסר בעמוד או בוידאו כזה וכזה, הוצאתי מוצר/ עמוד חדש- ביקורות והארות יתקבלו בברכה... וכדומה.

**היום אני יכולה להגיד בלב שלם שהעסק שלי נולד כשפגשתי את קרן..
העבודה עם קרן, הליווי האישי והליווי בקבוצה, הוא בעיני כל מה שעסק קטן צריך בשביל לפרוץ קדימה או בשביל לחולל שינוי משמעותי**

אלה אברמוב

מאפרת, מעצבת שיער
ומורה בשני התחומים



איטה טל אור

מאמנת עסקית,
מסייעת לבעלות עסקים
להשתחרר ממחסומים
בשיווק ומכירה

העסקית התומכת שלי, מרחב
שאפשר להתייעץ ולהיעזר בו.
הוא כל כך חשוב בעיני שגם עכשיו
אחרי שהשנה הזו הסתיימה, אנחנו
ממשיכות להיפגש ולשמור על
הקשרים.

אחת התוצאות המשמעותיות של
ההשתתפות שלי בתוכנית הליווי
היא הקפיצה השיווקית הענקית
שעשיתי.

לפעמים, יוצא לי לפגוש בעלי
ובעלות עסקים שמעולם לא פגשתי
קודם שמספרים לי ששמעו עלי.
זה בזכות הוובינרים, הסדנאות,
שיתופי הפעולה והמדריכים
שהוצאתי השנה.

אני בטוחה שאילולי תכנית הליווי
לא הייתי מעיזה לעשות את כל זה
וברור לי שהתקדמתי בכמה רמות
עסקיות בזכות התוכנית הזו.

כשאני חושבת על השנה שחלפה
במחלקה העסקית, אני יכולה
להגיד בלב שלם שהתוכנית הזו
זרעה זרעים שאת פירותיהם אני
עוד אקטוף לאורך הרבה מאוד
שנים.

אם פעם כל צעד שיווקי היה מלווה
בהרבה חששות, אם אני עושה נכון
או לא, היום עם הידע הרב והכלים
בשיווק שקיבלתי אבל בעיקר עם
שיטת העבודה האפקטיבית שקרן
לימדה אותנו, אני יוצאת לדרך עם
המון בטחון כדי לבצע בהצלחה
את הפעולות השיווקיות ולהשיג
את היעדים שהצבתי לעצמי.

אני יוצאת לדרך גם עם קשרים
שנרקמו בתוך המחלקה שחלקם
כבר הובילו לעסקאות ולשיתופי
פעולה פורים.

הקבוצה שקרן השכילה ליצור,
הפכה לחלק חשוב מהסביבה

**כשאני חושבת על השנה שחלפה במחלקה
העסקית, אני יכולה להגיד בלב שלם שהתוכנית
הזו זרעה זרעים שאת פירותיהם אני עוד אקטוף
לאורך הרבה מאוד שנים**

ממני אליך, I WANT FOR YOU WHAT YOU WANT FOR YOU!



אם יש לך תכניות לייצר פריצת דרך בעסק שלך בשנה או בשנתיים הקרובות - **DIAMOND MIND** היא המסלול ליצירת צמיחה אורגנית ארוכת טווח. מדובר על תכנית שמיועדת לעסקים מתקדמים בלבד ואם בוער בך להשפיע, להצליח ולהרוויח יותר - אני אשמח מאוד לעזור גם לך להגיע לשיאים חדשים!

הצעד הראשון **מתחיל כאן** עם משלוח שאלון ההתאמה ואנו ניצור איתך קשר.

בכל שאלה, אני מזמינה אותך לכתוב אלי: info@kccollege.co.il

שימשיך ויתעצם הטוב הזה,
בהצלחה,

קרן כהן
קייסי קולג'

A handwritten signature in purple ink, appearing to read 'קרן' (Keren).