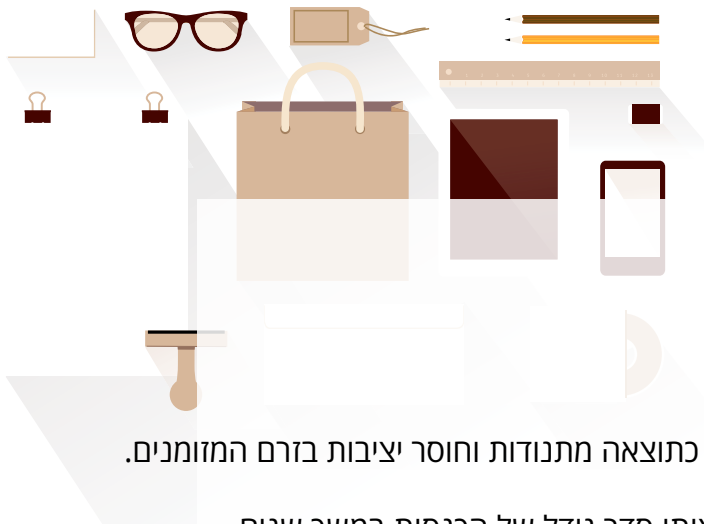


חדר עבודה ליצירת סיסטם עסקי ותכנית מינוף עסקית לבעלי עסקים קטנים.

פנו יום כדי לפתח את הנכסים החשובים ביותר לעסק:
סיסטם עסקי + תכנית מינוף עסקית והבטיחו לעצמכם צמיחה עסקית מואצת בשנה הקרובה

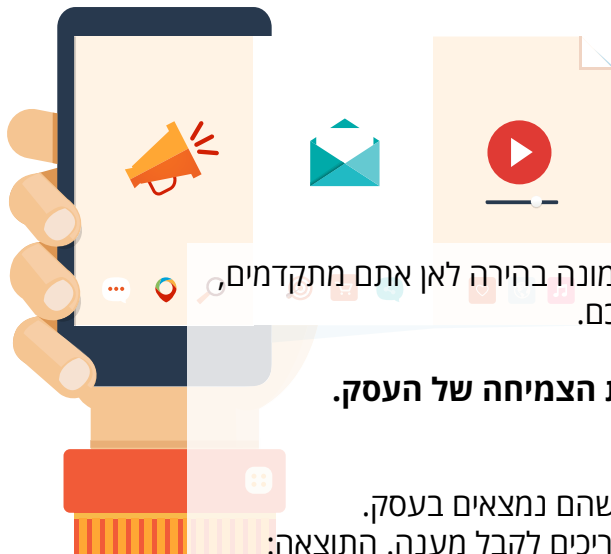




למי מיועדת ומתאימה הסדנא?

לבעלי עסקים קטנים אשר:

- רוצים יותר הכנסות ולא יודעים לתכנן צמיחה עסקית שמבטיחה גידול בהכנסות.
- זונחים בשוטף את פעולת התכנון ולכן מוצאים עצמם עסוקים בלחפש דרכים "להביא עוד כסף" כתוצאה מתנודות וחוסר יציבות בזרם המזומנים.
- אין בעסק שלהם סיסטם עסקי ותכנית מינוף עסקית ולכן העסק נשאר תקוע פחות או יותר על אותו סדר גודל של הכנסות במשך שנים.
- לא יודעים מה להציע ללקוחות ואיך לעשות את זה ונכנסים לסוג של תקיעות או שיתוק – ההיפך מלייצר צמיחה.
- פעולות השיווק והמכירה בעסק לא סדירות ולכן גם אין רצף בזרם המזומנים ובטח שאין גידול.
- אין להם לקוחות ותיקים ונאמנים שחוזרים לעסק שוב ושוב.
- לקוחות קיימים ונאמנים הם הלקוחות שבעזרתם אפשר לייצר צמיחה עסקית באופן עקבי במשך שנים ארוכות ובהשקעה הנמוכה ביותר.
- בוחרים להפוך השנה את העיסוק שלהם לעסק יציב, מכניס ורווחי.



מה יצא לכם מהיום הזה ?

1. **הגדרה מסודרת של סיסטם עסקי ותכנית ליצירת צמיחה עסקית בשנה הקרובה.** תהיה לכם תמונה בהירה לאן אתם מתקדמים, איך העסק עומד להתפתח ואילו הכנסות אתם עומדים להכניס בתקופה אליה תתייחס תכנית המינוף שלכם.

2. יהיה לכם הבסיס לפיתוח העסק כמערכת שיטתית שמבטיחה את טובת הלקוחות ומבטיחה את הצמיחה של העסק.

3. יגמרו המחשבות מאיפה יבוא הכסף בחודש הבא...

תכנית המינוף עושה סדר. מאוד ברור מה בא אחרי ולפני מה. מאוד ברור מה מציעים ללקוחות בכל שלב שהם נמצאים בעסק. מאוד ברור מה הפעולות הבאות ומה עושים בכל חודש במהלך השנה מבלי לשכוח פרויקטים חשובים שצריכים לקבל מענה. התוצאה: יעילות, הרגשה של ביטחון, ו...כן, יותר פרנסה.

4. **ייעוץ עסקי מקצועי והנחייה מודרכת, של קרן כהן** (מומחית להגדלת הכנסות במינימום תקציב) כולל עזרה מעשית לדיוק וליטוש התוצרים שלכם ע"י קרן וצוות הסדנא. תדעו אם התוכניות שלכם ריאליות או תלושות מהמציאות בהסתמך על הניסיון של קרן עם אלפי בעלי עסקים.

5. **משפט אותנטי ייחודי לעסק שלכם שיעזור לכם לפתח שיחות מכירה טבעיות** בצורה הכי זורמת ולא מכירתית. אחרי ששומעים את המשפט הזה, אי אפשר להישאר אדישים וגם לא לסגור את השיחה. אם ישמע אותו לקוח פוטנציאלי, תפתח משם שיחת המשך. זה מוכח.

6. **יתרון תחרותי משמעותי.** הסיסטם שלכם הוא מרכיב של בידול וייחוד העסק שלכם. בעזרתו תוכלו לחזק את המיתוג שלכם ולמשוך לקוחות שמבינים ב- 3 שניות מה הם יכולים לקבל אצלכם. זה אחד היתרונות התחרותיים המשמעותיים ביותר שיכול להיות לכם.

7. במקום לבנות את העסק טלאים טלאים, בכל שנה עוד טלאי – תהיה לכם **תכנית לצמיחה שנתית ואם תרצו תוכלו גם לבנות מזה תכנית לצמיחה רב שנתית.**

8. **מתווה ברור לחיסכון ויעילות.** תפסיקו להשקיע משאבים בלהמציא את הגלגל כל פעם מחדש ותתעלו את המשאבים והאנרגיה שלכם בלשווק ולספק מוצרים/שירותים טובים יותר ללקוחות שלכם.

9. **דרך לניהול חכם ולא חובבני.** תוכלו לתכנן את ההשקעות העתידיות שלכם ולהיערך למשאבים שאתם צריכים להשקיע על מנת לספק את המוצרים המתוכננים. מדובר בשינוי התנהלות עסקית מספוראדית, לעקבית, שיטתית וסדירה.

10. **תרומה של המוח הקולקטיבי.** בעזרת סיעור המוחות האישי והקבוצתי תגדירו ותבחרו את המוצרים שיתמכו בצמיחה שלכם ויענו על הצרכים המדויקים של הלקוחות שלכם. **רק מוצרים שעונים על הצורך של הלקוחות – נמכרים ! זה המפתח לגידול בביקוש.**



איך זה יעבוד ?

היום מוגדר כחדר עבודה. המשמעות, מגיעים לעבור תהליך שבו המשתתפים נדרשים לחשוב, לייצר תשובות, לקבל החלטות ולכתוב. במהלך היום אני אסביר ואתן מעט מאוד תיאוריה ובעיקר אעביר את המשתתפים תהליך מונחה שהיה שמור עד כה רק ללקוחות הפרטיים שלי וללקוחות במחלקה העסקית (תכנית הליווי השנתית לעסקים מתקדמים).

התהליך יתרחש בכמה רבדים:

1. **הדרכה:** אני אסביר **מעט** תיאוריה ועקרונות של כל שלב בתהליך. לא מדובר בסדנת לימוד ולכן אין לצפות לטונות של חומר לימודי. זו לא המטרה של היום הזה.
2. **עבודה עצמית:** אתן משימות לביצוע בכל שלב. תכלס באים לעבוד ולא ללמוד. החלק הלימודי יהיה הצלופן שעוטף את הסוכרייה. הסוכרייה היא לצאת ביד עם סיסטם עסקי ועם תכנית מינוף עסקית.
3. **עזרה מקרן וצוות הסדנא:** בשלבי העבודה העצמית צוות הסדנא יסתובב בין האנשים ויתמוך בהבנה, דיוק, חשיבה, זיהוי – כל הפעולות שלעיתים צריך משהו חיצוני שיראה לנו מה נמצא מתחת לאף שלנו. בצוות הסדנא נמנים בעלי עסקים מצליחים, בוגרי המחלקה העסקית, שעברו ועוברים עם קרן תהליכים דומים ויכולים כיום לעזור לבעלי עסקים לראות מבפנים את מה שהם רואים מבחוץ ☺
4. **עיבוד** אחרי העבודה העצמית: הצגת התשובה / השלב (לא בכוח ולא חובה) בצוותים או בקבוצות עבודה קטנות כדי לקבל פרספקטיבה איך זה נשמע מבחוץ.
5. **אימוני לייזר שלי:** במידת הצורך ואם הזמן יאפשר, אושיב בעלי עסקים על הכסא החם כדי להמחיש תהליכי זיהוי / דיוק ובחירה הפורמט העשיר הזה נועד כדי להבטיח שכל מי שיבחר לגבש סיסטם עסקי ולבנות תכנית מינוף לשנה החדשה – יצא עם תוצר מוגמר ביד, מוכן לשלב הבא.



פרטים לוגיסטיים

איפה? מכון מופ"ת, תל אביב. רח' שושנה פרסיץ (חניה חינם בשפע)

מועד: 18.09.2014

משך: בין 6-8 שעות, עד שכולם יצאו עם סיסטם עסקי ותכנית מינוף מוגדרים.

זמן התחלה: 09:30 (מתחילים בדיוק בזמן)

מחיר: 450 ש"ח + מע"מ (531 ש"ח) - פחות משעת ייעוץ אסטרטגי אחת (700 ש"ח + מע"מ)

אפשר בשני תשלומים

איפה נרשמים ? להרשמה ולהבטחת מקומך לחץ כאן

יש שאלות ? רוצה להתייעץ ?

נשמח לענות על הכול – אפשר לכתוב אלינו ב **לחיצה מכאן**

התחרות ?

אין בעיה. מותר להתחרט!

אלא שחלון הביטולים קטן מאוד בגלל שהסדנא מאוד קרובה.

ביטול בכתב עד לתאריך 12.19.2014 – כספך יושב לך בקיזוז 15% דמי טיפול ועמלות אשראי

ביטול בכתב עד לתאריך 16.19.2014 – כספך יושב לך בקיזוז 50% מסך התשלום ששילמת

לאחר מכן, לא יוחזר התשלום, גם לא במצב של אי הגעה לסדנא.